



**HECHO RELEVANTE**

**ALTIA CONSULTORES, S.A.**

**30 de mayo de 2018**

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 15/2016 del Mercado Alternativo Bursátil (MAB) se pone a disposición del mercado la siguiente información relativa a ALTIA CONSULTORES, S.A.:

Con motivo de la participación de la compañía en el Foro Medcap 2018 de empresas de mediana capitalización, organizado por Bolsas y Mercados Españoles, se adjunta la presentación corporativa que será utilizada en dicho foro el jueves 31 de mayo.

Atentamente,

En A Coruña, a 30 de mayo de 2018

D. Constantino Fernández Pico

Consejero Delegado de ALTIA CONSULTORES, S.A.

**Transformación, tecnología, talento.**

# Compañía digital con visión global

Ofreciendo **desde 1994**, servicios de **consultoría**, **desarrollos** integrales y soluciones avanzadas de **tecnología**.

***Nacimos para liderar la transformación desde la profesionalidad, la innovación y la independencia.***





# 24 años avanzando

**1994**

Constitución  
de la  
Compañía

**2001**

1ª  
Certificación  
UNE-EN-ISO  
9002:1994

**2010**

Salida a  
MAB 01/12

**2011**

1ª en MAB  
reparto  
dividendos

Adquisición  
Data  
Center Vigo

Acuerdo  
Marco  
EUIPO  
SDMS

**2013**

Acuerdo  
Marco EUIPO  
ITIOM

Compra Exis  
TI

**2016**

Proyecto  
Bolsa  
Nacional de  
Empleo  
Chile

**2017**

IBEX MAB®  
15

Compra y  
Fusión  
QED  
Systems

**2018**

Homologación  
EPO  
(Oficina  
Europea de  
Patentes)

# Soluciones reales orientadas al cliente

Con más de **24 años de experiencia**, somos una de las primeras compañías independientes del sector, **sin vinculación con grandes grupos TIC**, industriales o financieros, con un crecimiento basado en la vocación de servicio y el compromiso con nuestros clientes.



## Outsourcing

Externalización de servicios tecnológicos avanzados



## Desarrollo e implantación

Soluciones personalizadas para los nuevos retos



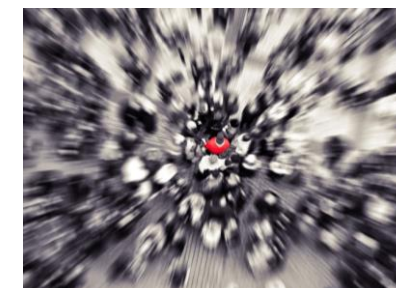
## Consultoría

Experiencia y know how como garantía



## Servicios Gestionados

Data Centers propios y servicios cloud



## Hardware & Software

Proveedor de referencia



## Productos propios

Soluciones innovadoras y exclusivas

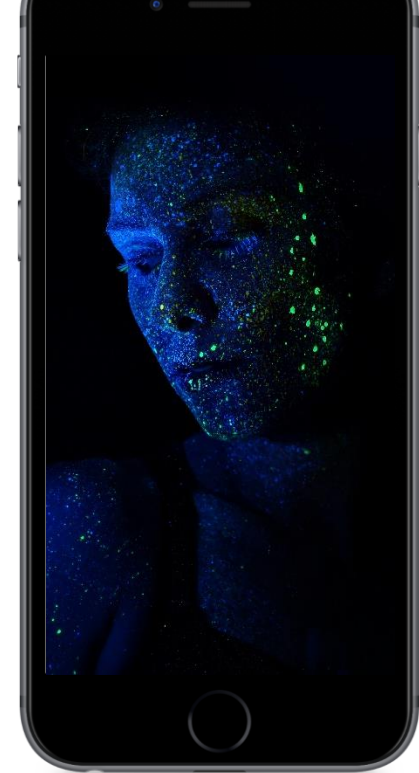


# Altia Digital

acelerando la  
transformación  
digital de  
nuestros clientes

Un completo portfolio que reúne nuestras  
**capacidades de estrategia digital.**

Asegurándonos así, la potenciación de  
**soluciones innovadoras y el liderazgo en  
el mercado digital.**



Con el compromiso de  
nuestros más de

**1000 profesionales,**

hemos acercado  
a más de

**500 clientes**

a un nuevo  
mundo digital.

---

## **13 localizaciones**

A Coruña / Vigo / Vitoria / Santiago / Madrid / Valladolid /  
Alicante / Toledo / Santiago de Chile  
Centro de Desarrollo Tecnológico A Coruña  
Data Center Vigo / Madrid / Barcelona





# Casos de éxito



**Proveedores de La Oficina Europea de Patentes**



**Plataforma informática para BNE, Chile**



**Licitación electrónica para el Banco de España**



**Plataforma para la integración de reservas de Iberostar**



**Proceso de expansión e internacionalización de Luckia**



**Apoyo a la innovación y desarrollos tecnológicos PSA Groupe**



# Cientes

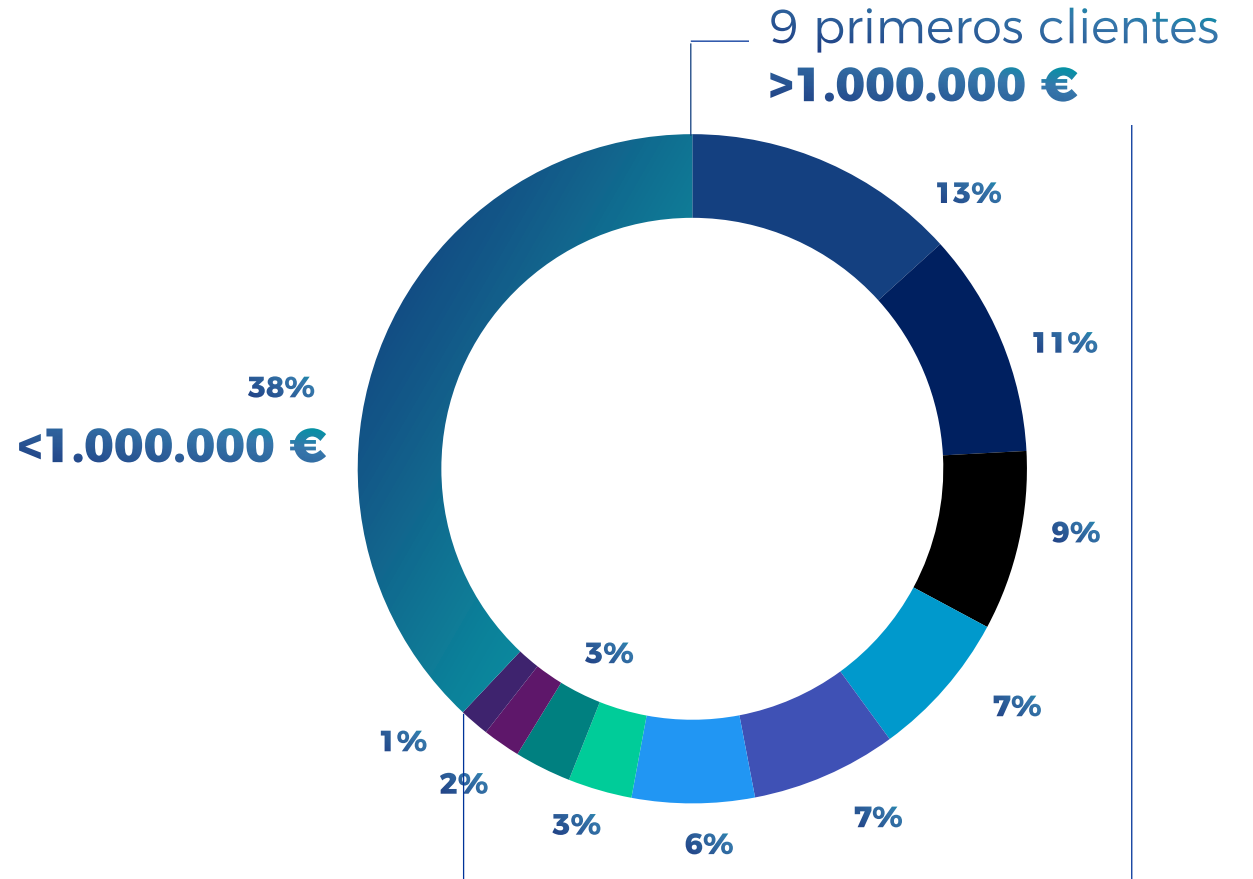
R CABLE PSA GROUPE INDITEX EUIPO  
 GOBIERNO DE ESPAÑA ABANCA AMTEGA  
 (XUNTA DE GALICIA) VODAFONE RENFE  
 GRUPO BANCO SANTANDER GOBIERNO DE  
 CHILE BBVA BARCELÓ HOTELS SERGAS  
 MADRID DIGITAL BANCO DE ESPAÑA  
 EUROPEAN PATENT ORGANISATION  
 GOBIERNO VASCO TELEFÓNICA  
 IBEROSTARS HOTELS LUCKIA CEPESA ICO  
 RED.ES ARCELORMITTAL...

**Alta  
 RECURRENCIA  
 +60%**

**Sector con  
 BAJAS BARRERAS  
 DE ENTRADA**

**Orientación al  
 CLIENTE**

**Óptima  
 DIVERSIFICACIÓN**





# Competidores

“Los resultados del Grupo en 2017, tanto en volumen como en rentabilidad, demuestran la consistencia del modelo de negocio”

Empresas TIC  
**NACIONALES**

Empresas TIC  
**LOCALES Y  
CONSOLIDADAS**

**UTE'S**

Competidores que a veces se convierten en “Socios” en proyectos mediante UTEs bajo el concepto de: **“SUMA DE CAPACIDADES”**





## Rentabilidad y solidez

Resultados coherentes con lo que queremos para nuestra compañía.  
Mantenimiento de márgenes

## Crecimiento sostenible a largo plazo

Gran capacidad financiera para emprender nuevas inversiones.

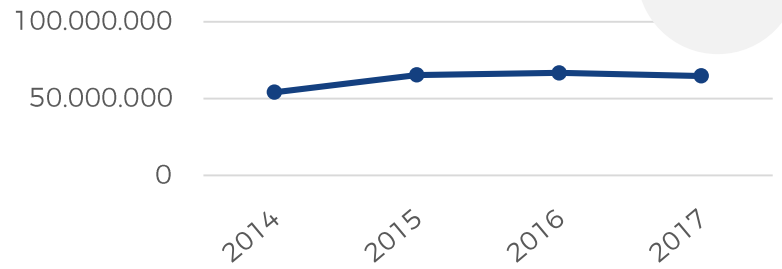
Re  
sul  
ta  
dos

2017

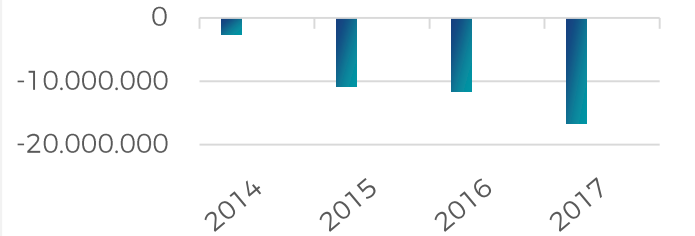


# Cifras destacadas

## Ingresos €

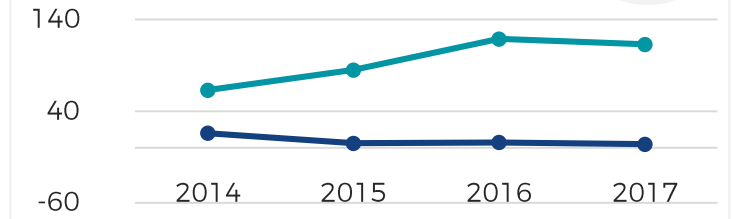


## Deuda Financiera Neta

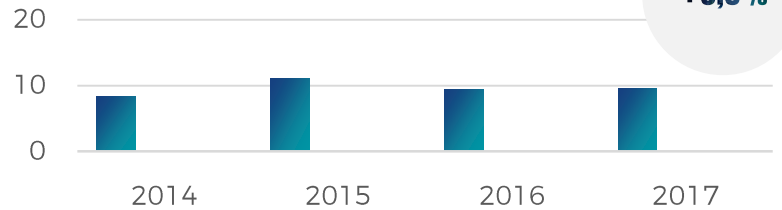


## Capitalización / Liquidez

(Mn de €)

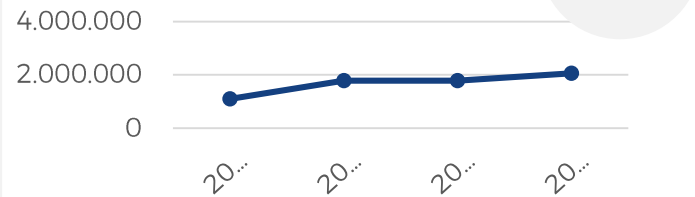


## Margen Neto

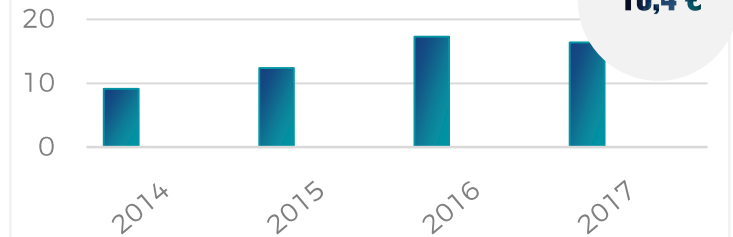


## Retribución al accionista

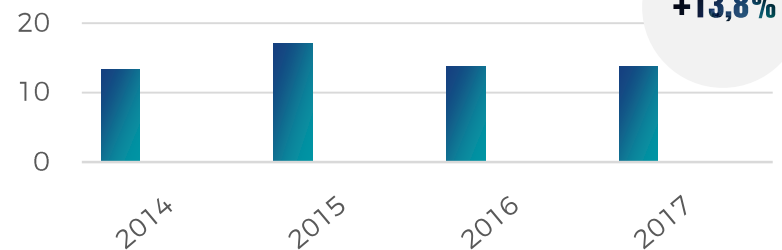
(dividendo en €)



## Último precio (€ por acción)

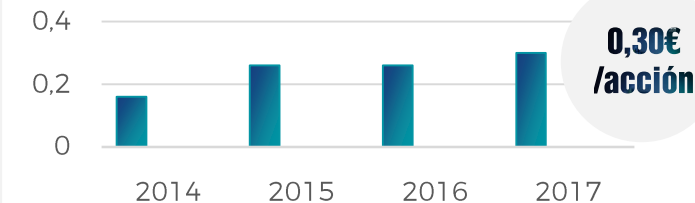


## Margen EBITDA

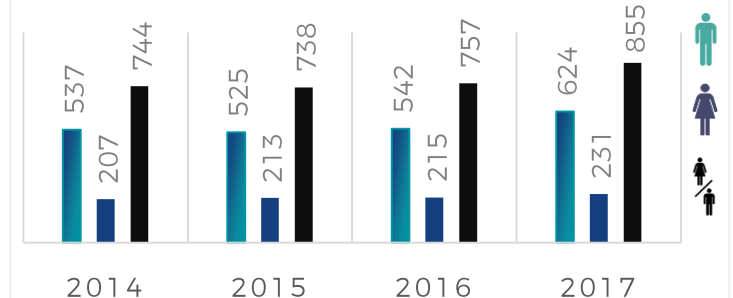


## Retribución al accionista

(dividendo en € / acción)



## Equipo



# Focus: **HORIZONTE 2020**

**“Se han destinado recursos, talento y esfuerzo para cumplir los nuevos requerimientos del mercado y posicionarnos en niveles cada vez más similares a compañías del mercado continuo”**

**CONSTANTINO FERNÁNDEZ**  
PRESIDENTE

**RENTABILIDAD**  
**CRECIMIENTO**  
**INTERNACIONALIZACIÓN**  
**SINERGIAS**  
**ALIANZAS**  
**EQUIPO DIRECTIVO**  
**TALENTO**  
**INNOVACIÓN**  
**RECURRENCIA**  
**SOLIDEZ**

### **Consideraciones importantes acerca del contenido de este documento.**

Este documento puede contener previsiones, cálculos, estimaciones, expectativas o supuestos sobre el futuro desempeño económico y financiero del Grupo Altia realizadas con la mejor información disponible en el momento de su traslado al documento.

En este sentido, el futuro no está exento de incertidumbre, y cualquier previsión, opinión o declaración recogida en este documento u otros complementarios o auxiliares o realizada por los representantes de Altia pueden estar sujetas a riesgos e incertidumbres que condicionaran su materialización en el futuro, y que están fuera del control de Altia.

Altia no asume ninguna obligación de mantener permanentemente actualizado el documento ni de revisar las proyecciones realizadas ante modificaciones en los supuestos considerados, ni asume responsabilidad sobre las decisiones de inversión que pudieran basarse en el documento, más allá de la debida diligencia en la gestión del Grupo y del cumplimiento de todas las obligaciones exigibles, en especial las relacionadas con el abuso de mercado y la cotización en el Mercado Alternativo Bursátil.

Puede consultar nuestro Reglamento Interno de Conducta en [https://www.altia.es/documentos/Reglamento\\_interno\\_de\\_conducta.pdf](https://www.altia.es/documentos/Reglamento_interno_de_conducta.pdf) y nuestro Código Ético en [https://www.altia.es/documentos/Codigo\\_Etico\\_Grupo\\_Altia\\_V3.pdf](https://www.altia.es/documentos/Codigo_Etico_Grupo_Altia_V3.pdf).

## **Relación con inversores:**



[www.altia.es/es/sobre-altia/inversores-accionistas](https://www.altia.es/es/sobre-altia/inversores-accionistas)



[inversores@altia.es](mailto:inversores@altia.es)





MED  
CAP

2017